

***Làm thế nào để thuyết phục đối tác chọn hòa giải
thương mại trong giải quyết tranh chấp thương mại***

22/09/2020

Ts. Nguyễn Anh Tuấn

Thỏa thuận hòa giải có thể xác lập bất cứ lúc nào

Điều kiện giải quyết tranh chấp bằng hòa giải thương mại (Điều 6 Nghị định 22/2017/NĐ-CP)

Tranh chấp được giải quyết bằng hòa giải thương mại nếu các bên có thỏa thuận hòa giải. Các bên có thể thỏa thuận giải quyết tranh chấp bằng hòa giải trước, sau khi xảy ra tranh chấp hoặc tại bất cứ thời điểm nào của quá trình giải quyết tranh chấp.

Điều khoản mẫu của Trung tâm Hòa giải Việt Nam (VMC)

"Mọi tranh chấp phát sinh từ hoặc liên quan đến hợp đồng này sẽ được giải quyết tranh chấp bằng hòa giải tại Trung tâm Hòa giải Việt Nam (VMC) thuộc Trung tâm Trọng tài Quốc tế Việt Nam theo Quy tắc hòa giải của Trung tâm này."

Giai đoạn *thương thảo hợp đồng*

*Các bên sẽ nỗ lực để giải quyết mọi tranh chấp liên quan đến Hợp đồng này **thông qua thương lượng, hòa giải** trên tinh thần thiện chí. Nếu không thể giải quyết trong vòng 30 ngày kể từ ngày phát sinh tranh chấp, bất kỳ Bên nào cũng có quyền yêu cầu giải quyết tranh chấp tại [...]*

Các Bên đang có thiện chí, mong muốn hợp tác lâu dài

Giải đáp các thắc mắc của các Bên về hòa giải

- Hòa giải **không phải** là một bước phân xử thắng thua như trọng tài hay tòa án
- Các Bên vẫn có thể **tiếp tục** hợp tác

Giai đoạn đã *phát sinh Tranh chấp*

- *Thỏa thuận hòa giải có thể được lập bất cứ thời điểm nào*
- *Các Bên đều muốn tiết kiệm thời gian giải quyết tranh chấp*
- *Nghiên cứu kỹ hồ sơ vụ việc*
- *Nắm bắt tâm tư của khách hàng và phía đối phương*

Chỉ ra lợi ích của việc hòa giải: Nói rằng mình muốn thử phương pháp hòa giải và đưa ra một số lý do để thuyết phục (như giảm chi phí, hiệu quả, v.v.)

Thể hiện sự khách quan: Đừng cố gắng thuyết phục người khác hòa giải. Không thể hiện mình có quan hệ riêng tư, đặc biệt với tổ chức hòa giải. Cung cấp thông tin trung tâm hòa giải và giới thiệu

Tránh không khiêu khích hay đe dọa: như tuyên bố “nếu không đồng ý hòa giải thì chúng tôi buộc phải tiến hành khởi kiện”

About Us

Who we are

LNT & Partners is a major full-service independent Vietnam law firm. We focus on advisory and transactional work in the areas of **corporate/M&A, banking & finance, real estate & infrastructure, intellectual property** as well as complex and high-profile **litigation** and **arbitration** matters.

Our clients

LNT represents a wide range of **multinational and domestic clients**, including **Fortune Global 500 companies**

RECOGNITIONS

Has received accolades from leading legal publications,
including **Legal 500, Financial Times, IFLR1000, Chambers, asialaw Profiles and Asian Legal Business.**



ALB Thomson Reuters

Vietnam Law Firm
of the Year 2019

Vietnam Deal Firm
of the Year 2014



Financial Times

Top 25 Most Innovative
APAC Law Firms 2019, 2016, 2015



Asian-mena Counsels & In-house Community

Vietnam Firm of the Year 2018



Chambers Asia-Pacific

Consistently ranked 2012 – 2019



asialaw Profiles

Outstanding Corporate
M&A in 2019

PRESENTED BY



Dr. Nguyen Anh Tuan

Tel: +84 9 6868 9525

LNT & Partners
Level 21 Bitexco Financial Tower
No. 2 Hai Trieu Street, District 1
Ho Chi Minh City

tuan.nguyen@LNTpartners.com
www.LNTPartners.com
www.VietnamLawInsight.com

Hanoi Office: Level 12, Pacific Place Building
No. 83B Ly Thuong Kiet Street, Hoan Kiem District, Hanoi

Singapore Office: Level 40 Ocean Financial Centre
10 Collyer Quay, Singapore 049315

Partners: Tran Thai Binh | Tran Van Su | Le Net | Bui Ngoc Hong | Hoang Nguyen Ha Quyen | Nguyen Anh Tuan | Nguyen Xuan Thuy | Vu Thanh Minh

Thank you



LNT
& PARTNERS